

# STIPIC

## interart

### Tržište

Opremanje i uređivanje interijera nekada se uglavnom svodilo na dvije kategorije. Kod prve je najbitnije bilo ispuniti prostoriju potrebnim namještajem bez posvećivanja ikakve pažnje kvaliteti, izgledu i rasporedu te ukupnom dojmu kojeg je interijer ostavljao. Druga kategorija bila je karakteristična za više društvene slojeve. Svoje su interijere opremali kao izložbene prostore. Liseni funkcionalnosti više su služili pokazivanju raskoši nego onima koji su u njima živjeli i radili.

U današnje doba situacija je potpuno drugačija: moderno opremanje interijera isprepliće dopadljiv dizajn s funkcionalnošću. Ne zaboravimo, u zatvorenim prostorima (dom, poslovni prostor, škola) većina nas provodi najveći dio svog života. Stoga dobro opremljen interijer znači i doprinos visokoj kvaliteti življenja.

Sukladno navedenom, pred tržišnim subjektima koji se bave opremanjem i uređenjem interijera stoji visoki zahtjevi, naročito ako je riječ o tvrtkama koje klijentima nude kompletan uslužni od ideje do realizacije. Upravo takve mogućnosti nudi Stipic Interart, tržišno najprepoznatljiviji brand Stipic Grupe.

### Dostignuća

Vrlo brzo po svom osnivanju Stipic Interart je zasjao na vodeće mjesto hrvatskog tržišta opremanja i uređenja interijera. Vizija osnivača, koja je Stipic Interart i doveđa na vrh, zasniva se na jedinstvenom pristupu kupcima. Opremanje interijera u rezidencijalnim i poslovnim prostorima treba udovoljiti jedinstvenim idejama, željama i potrebama svakog klijenta. Dizajn interijera i njegova funkcionalnost nisu tek odraz klijentovih potreba, nego i osobnosti. I tu osobnost treba pozitivati.

Izra reputacije Stipic Interarta stoji stručno osoblje koje čine stručnjaci s područja arhitekture, dizajna, prodaje i after-sale podrške. Ukratko, ulaganje u znanje i lude za Stipic Interart je proces koji nikad ne završava, i povezan je sa svim kretanjima i novitetima koji se pojavljuju na stranom tržištu.

Upravo kontinuirano praćenje svjetskih trendova, ali i međunarodna reputacija poduzeća kao pouzdanih partnera doveli su do toga da tvrtka postane zastupnik velikog broja najpoznatijih svjetskih proizvođača uredskog i rezidencijalnog namještaja, keramike i sanitarija, Ceram, Jacuzzi, Laufen, Gessi, Tubes, Lago, Tekno, Interstuhl, Hali, tek su neka od



imena koja možete naći u katalogu Stipic Interarta. Njihovo mjesto u ponudi rezultat je pomognog izbora i udovoljavanja najvišim kriterijima izvrsnosti koje postavlja Stipic Interart. Svi ti kriteriji, uz širinu koja udovoljava željama i najzahtjevnijim kupaca, ponudu elemenata opremanja i uređenja interijera Stipic Interarta čini najekskluzivnijom robnom markom u Hrvatskoj. Proizvode nekih tvrtki poput Halija (uredski namještaj) i Laga (rezidencijalni namještaj) u Hrvatskoj možete naći isključivo u Stipic Interartu.

Za svoj rad tvrtka je višestruko nagradjivana. U vitrinama tvrtke se nalaze priznanja kao što su nagrada za najbolje ureden izložbeni prostor na sajmu Ambienta 2006., te nagrada Gazela 2007., za najbrže rastuće poduzećnike Hrvatske. No, za Stipic Interart najveće priznanje su njegove referencije: tvrtka je realizirala projekte opremanja interijera mnogih poznatih poslovno-prodajnih prostora, zgrada i kompleksa, te obrazovnih ustanova smještenih diljem Hrvatske. Na joj listi su Turbo luka, Hypo-Alpe-Adria Bank, trgovski centar City Center One, Euro Tower, Zagrebtower, Eurocenter, Volksbank, Kvarner Wiener Städtische osiguranje, hotel The Regent Esplanade - Zagreb, hotel Astoria - Opatija, hotel Bristol - Opatija... i niz drugih ([www.stipic.hr](http://www.stipic.hr)).

### Povijest

Stipic Interart je osnovan 1994. godine sa sjedištem u Lučkom, u Zagrebu. Članica je Stipic Grupe, koja

je svoj rad započela sa sveću desetak zaposlenika. Danas ih broji tristotinjak, raspoređenih u tri članice, od kojih je svaka zaštićeni brand za sebe: uz Stipic Interart tu je Stipic Constructa, osnovana 2007., koja se bavi svim poslovima vezanim uz visokogradnju, te Stipic Nekretnine, najmlada članica osnovana 2009., koja pokriva djelatnosti vezane uz promet i prodaju nekretnina.

Početnih godina poslovanja Stipic Interart se uglavnom fokusirao na velike klijente. Širenje poslovanja dovelo je i do zamaha u maloprodajnoj djelatnosti, a najveći iskorak u tome dogodio se s 2005. godinom i otvorenjem izložbeno-prodajnog salona u sarmom središtu tvrtke, Ventilatorskoj ulici u Lučkom. Uređenje salona u potpunosti prati ekskluzivitet na kojem tvrtka ustreže riječ je o prostoru od 1.700 četvornih metara, gdje na jednom mjestu možete vidjeti velik dio ponude dizajnerskog namještaja, keramike i kupaonica, koncipiranih tako da stvaraju inspirativnu i ugodnu atmosferu koju će klijent

poželjeti i u svome domu ili uredu.

Jesen 2009. godine za tvrtku znači realizaciju još jednog značajnog projekta - novog izložbeno-prodajnog salona u shopping-centru Cascade u samom središtu Zagreba, u Tkalčićevoj ulici.

### Proizvod

Stipic Interart u mogućnosti je kompletnom uslugom pokriti i najzahtjevnejne projekte koji se tiču opremanja i uređenja rezidencijalnih i poslovnih interijera.



Stručni i ljubazni djelatnici tvrtke spremni su raslušati sve želje i potrebe klijenata, zatim savjetovati i predlagati, te napisljeku ih realizirati.

Katalog elemenata opremanja i uređenja interijera Stipić Interarta dijeli se u sljedeće skupine: uredski namještaj, rezidencijalni namještaj, keramiku, sanitarije, rasvjetu i suhu gradnju. Kao što je već spomenuto, ponuda bez iznimke sadrži proizvode najpoznatijih svjetskih dizajnerskih kuća, čija su imena sinonim za kvalitetu i stil. Upravo neograničena mogućnost kombiniranja tih proizvoda, vrhunske po svim osobinama, omogućava Stipić Interartu da uspješno udovođi zamislima i najprobirljivijih kupaca.

## Nedavni razvoj

Razvojne smjernice Stipić Interarta prvenstveno idu prema širenju maloprodaje, pri čemu se misli na povećanje broja maloprodajnih jedinica, ali i stalno širenje ponude. Naravno, zajedno s time širi se i brojnost stručnog kadra tvrtke. Od konkretnih nedavno ostvarenih projekata još jednom vrijedi izdvojiti otvoreni novoga salona u Cascade centru. Lokacija u centru hrvatske metropole ne znači samo širenje poslovanja, nego i približavanje klijenteli. Kao i prvi salon u Lučkom, i on je koncipiran tako da predstavlja cijelu tvrtku i njen imidž, a ne tek kao izložbeni panel. Ideja vodila je da salon bude jednostavan i moderan, očišćen od suvremenih detalja pomoći jednostavnih i "stiljivih" oblika. Hodajući kroz prostor, koji na jednom mjestu sadržava najbolje od top-svjetskih dizajnerskih proizvoda, klijenti ga na neki način mogu istraživati. U salonu su



konzipirani interijeri u kojima čovjek provodi svoj radni dan: od kupaonice, preko ureda, pa sve do spavaće sobe. Ukratko, prostor klijentima sugerira da su mogućnosti opremanja interijera koje nude Stipić Interart i njegovi slavni dizajnerski suradnici jednostavno - neograničeno!

Naravno, niti s otvorenjem salona u Tkaličevoj Stipić Interart ne midi stati. Dio budućih planova bit će fokusiran i na razvoj u drugim regijama Hrvatske.

## Promocija

Stipić Interart posvećuje iznimnu pažnju marketinškom promoviraju svoje tvrtke. Svaki nekoliko mjeseci tvrtka u javnost izlazi s novom kampanjom čiji je cilj potvrditi poziciju Stipić Interarta kao vodećeg eksperta za uređenje interijera na hrvatskom tržištu. Putem masovnih medija (radio, tiskovine s visokom nakladom, jumbo plakati, displayi, specijalne brošure), te PR događanjima javnosti se prezentiraju emocionalne i statusne poruke o koristi



posjedovanja ekskluzivnog namještaja koristeći atraktivne unutarnje zadovoljstva, sklađa i inspiracije.

Swaka kampanja sadrži svojevrsni umjetnički koncept; sukladno filozofiji Stipić Interarta želi se prikazati interakcija između čovjeka i prostora, uz obvezatni "dodatak" nekog od ekskluzivnih primjeraka namještaja i ponude tvrtke. Zadovoljstvo, opuštanje, ljepota življenja, puštanje na volju neograničenoj ljudskoj mašt, to je ono što klijentima pruža Stipić Interart.

## Vrijednosti robne marke

Roba marka Stipić Interart je, sukladno svojoj visokoj tržišnoj reputaciji i svjetskim imenima koje zastupa, vrlo popularna među hrvatskim građanskim klijentelom. Prve asocijacije na spomen naziva Stipić Interart su inovativni pristup kupcima, ekskluzivna ponuda, te marketinška originalnost i prepoznavljivost. Klijenti Stipić Interarta mogu biti sigurni da će u tvrtki naći na profesionalnost, uslužnost i ljubazno ophodenje. Investicija u proizvode i usluge koje nude Stipić Interart klijentu pruža osjećaj vrijednosti, korisnosti, statusa i sigurnosti. Ulicatko, da bi se za svoje interijere dobilo ono najbolje, i da bi se ostvarilo potpuno zadovoljstvo kupnjom kvalitetnog i prestižnog, nije potrebno idu izvan granica Hrvatske.

Ciljevi tvrtke u budućnosti fokusirani su na konstantno stvaranje snažnog identiteta i branda koji će uvijek podrazumijevati najbolju kvalitetu ponude. Kod ciljane klijentele želi se postići visoka lojalnost robnoj marki.

[www.stipic.hr](http://www.stipic.hr)



JESTE LI ZNALI...

## Stipić Interart

Stipić Interart je na hrvatskom tržištu prvi ponudio „Carly“. Riječ je o ženskom pisaru, posebno izrađenom za leđa spol. Pisar je izrađen od iznimno kvalitetne keramike, a najčešće ih kupuju mlade, zaposlene žene do 35 godina.

Jedan od proizvoda koje nude Stipić Interart - srebrni stolac, izasao iz dizajnerske radionice tvrtke Interstuhl. 2008. godine doživio je svojevrsnu filmsku premijeru. Naime, holivudske majstori interijera uporabili su ga u „Zmu utjehe“, najnovijoj uspješnici o agentu 007. Tim izvanrednim sjedalačama opremljen je fiktivni ured tajne službe MI-6.