

CONSIGAZ[®]

A CHAMA QUE FAZ SUA VIDA MELHOR.

MERCADO

A Consigaz é uma das maiores empresas distribuidoras de Gás LP (Gás Liquefeito de Petróleo), não só através da venda de gás em botijões e cilindros, como também através do sistema inteligente de abastecimento no local, chamado de Sistema Bobtail Consigaz. Hoje, a empresa possui 04 (quatro) bases de engarrafamento, que utilizam envasamento automático e juntas somam mais de 100 mil metros quadrados de área, com capacidade de armazenamento de 1.600 toneladas de gás e capacidade de produção diária de 50 mil botijões P13, 5 mil P20 e 3 mil P45. Volume suficiente para abastecer uma região com mais de 5 milhões de habitantes.

CONQUISTAS

Com mais de 35 anos de atuação no mercado, a CONSIGAZ transformou-se em uma marca sólida através da dedicação e comprometimento com seus clientes e funcionários e pela qualidade e segurança atribuída aos seus produtos.

Através deste processo de crescimento e amadurecimento, o nome Consigaz é reconhecido em todo território nacional e conquistou a credibilidade da sociedade, que em contrapartida, retribuiu com alguns importantes prêmios no segmento, como o Prêmio Pró-sindico LicitaMais 2009, com o 1º lugar; o prêmio de Qualidade MMHG Brasil 2008, prêmio Secovi como a marca mais lembrada em 2006. Além do prêmio Top Condomínios Secovi 2003 e o prêmio Qualidade Padrão ACHUESP 2002.

HISTORIA

O que não faltou no início da trajetória da Consigaz foi muita luta. A sua base foi estruturada em trabalho árduo, criatividade, perseverança e determinação, até se firmar como uma das marcas mais importantes do País.

A trajetória bem sucedida se iniciou em 1946, quando Nassib Saleh Kadri, imigrante libanês, chegou ao Brasil e iniciou, na condição de mascate,



te, a atividade de venda de roupas de cama, mesa e banho. Em 1967, Nassib abandonou a atividade de vendedor ambulante e passou a desenvolver a atividade de comerciante de móveis em uma pequena loja de bairro. Seis anos mais tarde, no ano de 1973, com a ajuda de seus filhos, Nassib iniciou, no interior da própria loja instalada, um comércio



de gás de cozinha, em pequena proporção. Após três anos, com o contínuo crescimento das vendas de gás, foi instalada a primeira loja da família para o comércio exclusivo desse produto.

Em 1990, a empresa, representada pelos filhos de Nassib, deu início à comercialização de gás envasado em cilindros de 20, 45 e 90 quilos. Dois anos mais tarde, em dezembro de 1992, a marca Consigaz foi criada, sendo adotada na seqüência uma tímida política de padrão para representar a marca.

No dia 25 de março de 1997, a Consigaz, junto ao DNC – Departamento Nacional de Combustíveis, obteve o registro de distribuidora de Gás LP – Gás Liquefeito de Petróleo. Em 10 de novembro de 1998, a empresa adquiriu a autorização para a operação da primeira base de engarrafamento na região de Paulínia, interior de São Paulo.

Atualmente, a empresa é detentora de duas marcas a Consigaz e a Bobtail para o abastecimento a granel, possuindo 4 bases estratégicas e uma completa e bem-estruturada rede de distribuição de gás com mais de 150 lojas.

PRODUTOS E SERVIÇOS

A Consigaz oferece os melhores e mais ágeis serviços de abastecimento e distribuição através de sistemas exclusivos desenvolvidos pensando na comodidade e segurança de seus clientes.

Bobtail é o sistema Consigaz de abastecimento de Gás LP a granel que acontece por caminhões com equipamentos especiais e reabastecimento programado. Além disso, oferece consultoria em projetos de centrais e rede de gás. Os engenheiros desenvolvem o projeto personalizado, gratuitamente, dimensionando o consumo e o tipo de equipamento a ser implantado. A Consigaz cede em regime de comodato a quantidade de tanques que se fizer necessário, não gerando ônus para o cliente. Oferece também a todos seus clientes, revisão em todo sistema de distribuição de gás da sua unidade, gratuitamente.

O sistema **Pit Stop** é exclusivo para o abastecimento de empilhadeiras a gás e elimina definitivamente a necessidade de remoção do cilindro P20 da empilhadeira, pois torna possível o abastecimento no próprio local.

No varejo, a Consigaz possui um sistema prático e exclusivo de abastecimento por gaiolas que utiliza apenas um funcionário para executar a operação de reabastecimento de P13 nas lojas.

Praticidade e rapidez. Em apenas 10 minutos é feita a substituição de uma gaiola com os botijões vazios por cheios, re-estabelecendo o estoque da loja.

COMUNICAÇÃO

O compromisso da Consigaz com todos os seus clientes é claramente traduzido em seu slogan "A chama que faz sua vida melhor". Esta preocupação materializa-se inclusive na execução de seu plano



de comunicação, que sempre beneficia ações de valorização do meio ambiente e apoios culturais.

A Consigaz direciona sua comunicação para três segmentos de público: consumidor final, mercado corporativo e revendedores. Nessas ações são adotados diversos meios, como revista, jornal, mídia exterior, rádio, TV e internet.

Este ano além do investimento em patrocínios culturais e parcerias com representantes do varejo, a Consigaz apostou na realização de uma grande promoção, com sorteios mensais cujo prêmio principal foi uma casa, premiação inédita neste segmento.

VALORES DA MARCA

Com capital 100% nacional, a Consigaz preza valores como qualidade, segurança, responsabilidade social.

EVOLUÇÕES RECENTES

Após ouvir centenas de distribuidores de gás LP a Consigaz detectou que uma das maiores reclama-

ções destes empresários era o tempo despendido no carregamento e descarregamento dos caminhões dentro das lojas.

Para solucionar tal problema a Consigaz criou o sistema de abastecimento por gaiola, que descartou definitivamente o oneroso e lento sistema de descarregar e empilhar os botijões um a um.

O processo de abastecimento criado pelos engenheiros da Consigaz, garante a reposição de todo o estoque de botijões de uma só vez em menos de dez minutos e sem a ajuda de funcionários, já que o próprio motorista do caminhão faz a manobra. Simples, rápido e pratico.

O QUE VOCÊ NÃO SABIA SOBRE A CONSIGAZ

- O respeito ao cliente é vital para a CONSIGAZ. Esta postura é comprovada através dos produtos e serviços oferecidos ao mercado, pois a Consigaz busca atender todas as necessidades do cliente em sua relação de consumo.
- O respeito a sua segurança: A Consigaz trabalha apenas com botijões novos, atestados pelo Immetro e dentro das normas da ABNT. Com produção de botijões própria, a Consigaz detém total controle sob seus produtos e certifica-se, botijão por botijão, que seus clientes recebam o que há de melhor e mais seguro no mercado.
- Proteção de seus interesses econômicos: A empresa possui compromisso de oferecer sempre a melhor relação custo-benefício na aquisição do Gás LP.

